

## Credit control – tijdelijke functie ( 12 maanden)

### Doel van de functie:

De Credit Controller is verantwoordelijk voor de inning van contant geld en de beoordeling van het kredietrisico van de portefeuilles van klanten in de EMEA-regio, in een bedrijf dat aan aanzienlijke kredietrisico's is blootgesteld.

De succesvolle kandidaat ontwikkelt een sterke kennis over zijn/haar klanten en volgt hun betalingsgedrag en financiële situatie op, terwijl hij/zij vertrouwd raakt met OC bedrijven, producten en commerciële strategieën.

Hij/zij werkt nauw samen met Sales Managers en Customer Service om ervoor te zorgen dat zijn/haar risicoanalyse helpt bij het ondersteunen van winstgevende activiteiten en duurzame groei.

### Job content:

#### 1. Verantwoordelijkheid: Onafhankelijk omgaan met EMEA-klantenportefeuilles

- Volledige verantwoordelijkheid voor alle taken met betrekking tot het klantenportfolio (van het aanmaken van accounts tot het vrijgeven van orders, opvolging met de Sales Manager over bedrijfsvolumes, monitoring van A/R)
- zorgen voor tijdige inning en het verkrijgen van de status van achterstallige betalingen
- toezien op een correcte en tijdige toepassing van de betalingen
- organiseren van maandelijkse gesprekken en presentaties van de prestaties van het portfolio

#### 2. Verantwoordelijkheid: Kredietanalyse

- Kredietlimietaanvragen indienen bij de verzekeringsmaatschappij en de ontvangen instructies opvolgen (SOX-naleving).
- Zoeken naar een compromis met de Sales Leaders in geval van een gedeeltelijke of gedeeltelijke verzekeringsdekking. Neem contact op met de Kredietanalist / Manager, stel alternatieven voor, geef advies op basis van de betalingsgeschiedenis.
- Deelnemen aan de besprekingen over de betalingsvoorwaarden en aanbevelingen doen op basis van het risicoprofiel van de klant, de evaluatie van zijn rentabiliteit en het strategisch belang van de klant.

### **3. Verantwoordelijkheid: Ontwikkelen en onderhouden van constructieve en coöperatieve werkrelaties met de verkooporganisatie en klantenservice.**

- Werk nauw samen met Sales Leaders om te anticiperen op kredietlimietenberekeningen op basis van business forecast, follow-up van marges en commerciële strategieën
- Interactie met de klantenservice om een vlotte ordervrijgave te garanderen
- Reizen voor klantenbezoeken en deelnemen aan een Sales Meeting indien nodig.

#### **Vereisten:**

##### **ERVARING**

- Opleiding in financiën, management of boekhouding
- Minimaal 2 jaar ervaring in kredietverlening
- Ervaring in het werken in een multiculturele matrixomgeving
- SAP-kennis is een pluspunt

##### **KENNIS EN VAARDIGHEDEN**

- Interpersoonlijke vaardigheden om sterke relaties op te bouwen
- Goede planning en het organiseren van vaardigheden
- In staat om het grote geheel te begrijpen en strategisch te denken
- IT-geletterd: Excel, Word, Windows 7 gebaseerde programma's
- Vloeiend Engels
- Italiaans en Frans is vereist als extra talen
- Elke ander Europese taal is een pluspunt
- Vermogen om met deadlines om te gaan en meerdere taken uit te voeren
- Team Speler

##### **VAARDIGHEDEN EN PERSOONLIJKE KENMERKEN**

- Analytisch
- Aandacht voor details
- Resultaatgericht
- Bestand tegen stress
- Zelfstarter met proactieve aanpak
- Cultureel bewustzijn en gevoeligheid
- Hoge integriteit

**Locatie :** Tessenderlo

**Contactpersoon:** Nathalie Vinck

**Termijn voor het indienen van kandidatuur:** 16 juli 2019

